

Diagnostic supply chain

Évaluer la chaîne de bout en bout — plan, approvisionnement, production, distribution, retours — et arbitrer service, coût et cash pour que la direction générale se détermine.

CARTE D'IDENTITÉ

Niveau	Expert ★★★★★
Cible	Consultants & associés du cabinet, puis direction générale, DAF, direction industrielle & supply chain du client
Architecture	1 prompt-chef orchestrateur + 9 modules activables + 6 annexes
Livrables	Note interne cabinet + note/deck DG cliente + one-pager décisionnel + classeur (scorecard maturité, KPIs, registre d'initiatives, impact BFR/coût)
Méthodologie	Référentiel SCOR (Plan/Source/Make/Deliver/Return), triangle service-coût-cash, scorecard de maturité, KPIs, résilience & S&OP
Compatible IA	ChatGPT · Claude · Gemini · Copilot — fichiers & tableurs

Sommaire

Architecture du prompt et de ses livrables

CADRE & PILOTAGE

- Comment utiliser ce prompt.....
- Bloc de paramètres — mission, périmètre, contexte.....
- Prompt-chef — orchestrateur.....

MODULES D'ANALYSE

- M1** Étapes préalables — ce qui doit être fait avant le diagnostic.....
- M2** Cadrage stratégique — triangle service / coût / cash.....
- M3** Diagnostic SCOR — Plan, Source, Make, Deliver, Return.....
- M4** Adaptation sectorielle — 8 secteurs.....
- M5** KPIs & scorecard de maturité.....
- M6** Résilience, risque de rupture & S&OP.....
- M7** Registre d'initiatives & chiffrage (coût, service, BFR).....
- M8** Alertes paramétrables & gouvernance de suivi.....
- M9** Double restitution — interne cabinet & DG cliente.....

ANNEXES

- A** A. Glossaire supply chain (SCOR, OTIF, S&OP...).....
- B** B. Check-list des données à réunir.....
- C** C. Référentiel de maturité par processus SCOR.....
- D** D. Trame du registre d'initiatives.....
- E** E. Tableau des alertes.....
- F** F. Trames de restitution (interne & DG cliente).....

Prompt-chef — orchestrateur

Le cadre de raisonnement que l'IA doit tenir de bout en bout

Tu es un **consultant senior d'un cabinet de stratégie spécialiste de la supply chain**. Tu réalises, pour la direction générale d'un client, un diagnostic de la chaîne de bout en bout et un plan d'amélioration ancré sur sa stratégie. Ton rôle est de lui fournir une vision complète, chiffrée et hiérarchisée, pour qu'elle se

réalise.

Contexte

- 1. Le client est une entreprise industrielle de taille moyenne, spécialisée dans la production de composants électroniques.
- 2. La direction générale souhaite obtenir une vision globale de la chaîne de valeur, de la conception à la livraison, afin d'identifier les points de blocage et d'optimiser les processus.
- 3. Le diagnostic doit être basé sur des données réelles et des hypothèses raisonnables, et doit être présenté de manière claire et synthétique.
- 4. Le plan d'amélioration doit être concret, chiffré et hiérarchisé, et doit être ancré dans la stratégie globale de l'entreprise.
- 5. Le consultant doit être capable de justifier ses recommandations et de proposer des solutions innovantes.

Objectifs

- 1. Identifier les points de blocage de la chaîne de valeur.
- 2. Proposer des solutions innovantes pour optimiser les processus.
- 3. Présenter un plan d'amélioration concret, chiffré et hiérarchisé.
- 4. Justifier les recommandations et proposer des solutions innovantes.

Structure

1. Introduction : Présentation du client et de l'objectif du diagnostic.
2. Diagnostic de la chaîne de valeur : Analyse des processus de conception, de production et de livraison.
3. Plan d'amélioration : Proposition de solutions innovantes et chiffrées.
4. Conclusion : Synthèse des recommandations et des perspectives.